



**SEJA BEM VINDO A  
MELHOR E MAIS COMPLETA  
FRANQUIA DE ALTO NIVEL NA  
PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS  
DO BRASIL**



**ROSSI**SERVICE

# QUEM SOMOS

A Rossi Service é uma construtora que atua desde a terraplenagem à entrega das chaves e especializada na construção, reforma, manutenção preventiva/ corretiva, limpeza de telhas/ calhas e consultoria em todos os tipos de telhados para residências, condomínios, empresas e órgãos públicos.

A empresa conta com uma equipe de profissionais capacitados e preparados para atender as diversas solicitações dos clientes, produtos de qualidade específicos para determinados serviços com garantia comprovada. Os equipamentos são de alta tecnologia e todos os projetos são acompanhados por engenheiro civil, supervisor de obras e técnico em segurança do trabalho.

Com mais de 12 anos de experiência atendemos os mais diversos clientes como: Ceasa Minas, Telhanorte (06 centros de distribuição em MG), TOSHIBA, GERDAU, BOMBRIL, Aeroporto Internacional de Confins, Vale (onde recebemos a maior nota entre contratos de prestadores de serviços com a nota de 99,86%) entre outras empresas. Temos orgulho de ser uma empresa reconhecida internacionalmente e por ter recebido prêmios no estado de São Paulo, Rio de Janeiro e em Minas Gerais.

Desde Outubro de 2020, estamos formatando o nosso sistema de franchising para oferecer o que há de mais sólido e lucrativo em uma franquia de prestação de serviços para a construção civil, área que **está voltando com tudo em 2023 com a retomada do Minha Casa Minha Vida.**

**Tenha certeza que no nosso modelo de franquia você não será apenas um franqueado, você será um membro da nossa família**





# LEONARDO ROSSI

O fundador e CEO da Rossi Service é reconhecido pela **excelência** na Prestação dos Serviços, profissão que aprendeu com o mestre, seu pai, onde teve a honra de trabalhar ao seu lado absorvendo experiências e aplicando aos seus negócios.

Em 2008, Leonardo começou a atender serviços de limpeza de calhas e telhados aos finais de semana e feriados. Em 2009 cresceu a procura por seus serviços de manutenção onde buscou profissionalizar e planejar a estruturação de Rossi Service. Em 2010 a demanda pela sua prestação de serviços triplicou vencendo concorrências em órgão público e a partir deste período veio a formalizar como MEI incentivado pelas vantagens que Governo Federal proporcionou, nascendo oficialmente a Rossi Service.

Com menos de 02 anos de muito trabalho e planejamento atingiu sua primeiraimeta de faturar mais de 1 milhão de reais. Em 03 anos a Rossi Service que faturou em 2010 pouco mais de 100 mil passou a faturar **mais de 2 milhões de reais (crescimento de mais de 500%)**.

A Rossi Service tornou-se uma empresa reconhecida internacionalmente e rece-beu premiações nos estados de São Paulo, Rio de Janeiro e na sua terra natal, Minas Gerais. O mais valioso reconhecimento que o CEO Leonardo Rossi guarda entre 07 chaves é o certificado emitido pela VALE aos fornecedores indicando sobre o resultado da nota do contrato da obra (segurança, limpeza, qualidade dos serviços, acidentes em obra e dezenas de avaliações) da qual tivemos a honra de receber Nota Geral de 99,86%.

Desde 2014, Leonardo começou a participar de feiras de Franquias em São Paulo para construção de um projeto piloto de ramificação da Rossi Service para um Franchising, com o objetivo de repassar aos franqueados o melhor e mais curto caminho para o sucesso aos futuros clientes-franqueados da Rossi Service.

*“Quero ensinar o Franqueado o método para ter maior lucratividade, liberdade para estar mais tempo com a família e excelência no atendimento e prestação de serviços”*

**Leonardo Rossi**  
Fundador e CEO da Rossi Service.



# COMO ADQUIRIR NOSSA FRANQUIA

Solicite através do nosso site, e-mail ou wzap (31) 98757-7878 a ficha de cadastro para Master Franqueado / Franqueado

Nosso Time comercial entrará em contato para agendar uma reunião online com Leonardo ( CEO ) que apresentará a Rossi Service

O futuro Master Franqueado / Franqueado sendo aprovado, receberá a COF e o Contrato para avaliação e esclarecimentos de dúvidas se surgirem

Após 10 (dez) dias de recebimento da COF e Contrato, é hora de assinar estes documentos conforme Lei 13.966



# VANTAGENS

O sistema de franquias da Rossi Service oferece as maiores e melhores vantagens aos masters franqueados e franqueados que atuam ou atuarão no ramo de franquias voltadas para a construção civil tornando este modelo de negócios amplo, diversificado e lucrativo para quem quer empreender.

- Cadastro com mais de 10.000 obras nos mais diversos estágios de Norte a Sul e de Leste a Oeste do Brasil;
- Departamento para acompanhar licitações em todo o Brasil e encaminhar aos Franqueados;
- Treinamento de NRs com certificação e exames necessários para estar apto a trabalhar em qualquer local;
- Alta lucratividade;
- Apoio de Engenheiro Civil e Técnico de Segurança;
- Apoio contábil e jurídico para tomar decisões;
- Investimento nas mídias sociais (Instagram, Facebook, LinkedIn, Google e outros);
- Material de publicidade e comunicação da Rossi Service para o franqueado: cartões de visita, e-mail profissional, folder, brindes (caneta e chaveiro tijolinho);
- Cartão de Clube de Vantagens com mais de 30.000 estabelecimentos cadastrados no Brasil com descontos de até 90%.





# DIFERENCIAIS





Cadastro com mais de 10.000 obras em todo o país



Departamento para acompanhar licitações em todo o país



Treinamento de NR's online com certificação e exames necessários



Suporte de engenheiro e Técnico de Segurança



Apoio contábil e jurídico para tomar decisões



Acompanhamento do primeiro pedido de orçamento



Kits de uniformes (diretoria e colaboradores) e Kits de EPI's



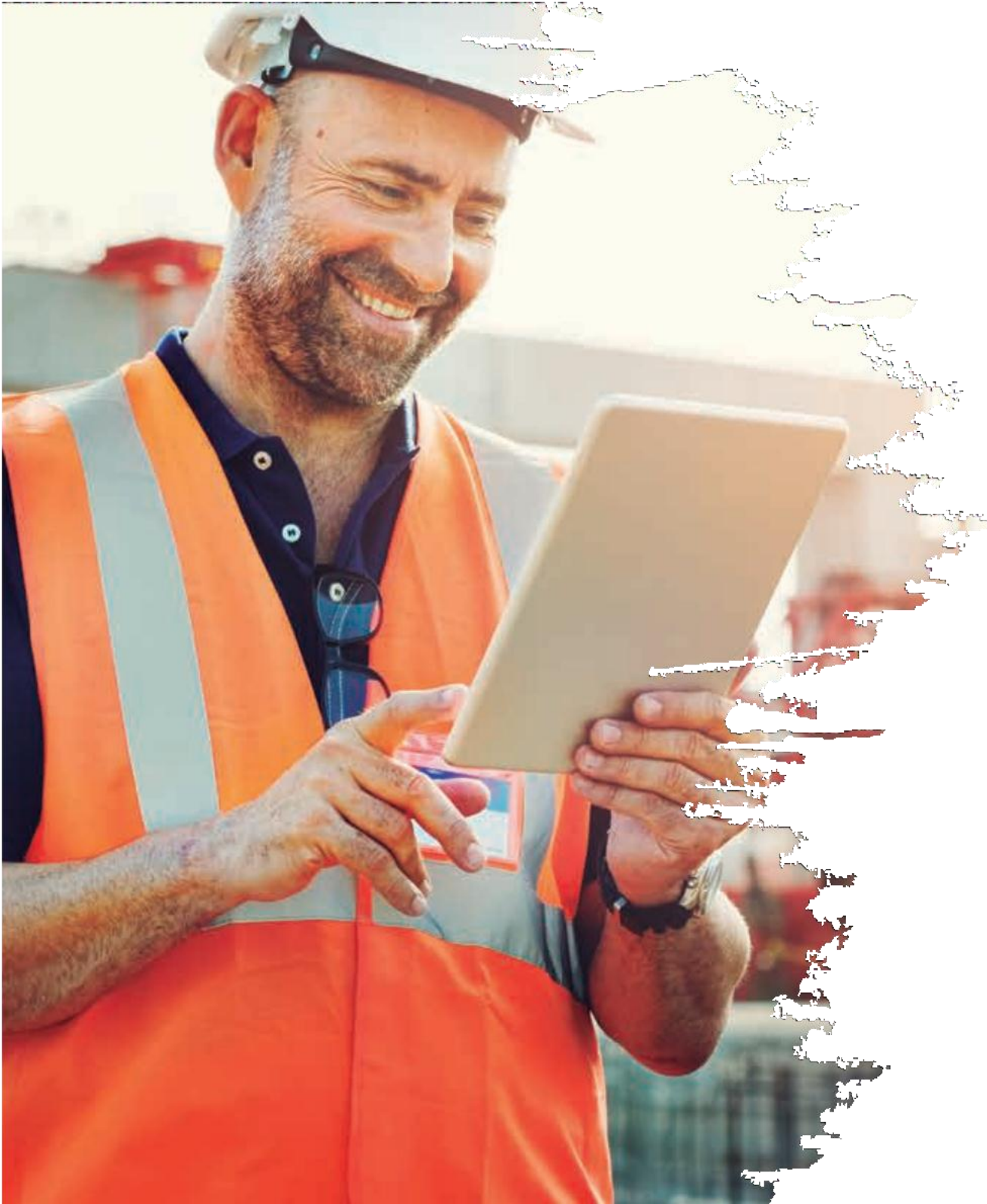
Alta lucratividade



Investimento em mídias sociais



Cartões de visitas, site, apresentação da empresa, etc



**MASTER FRANQUIA**







## **MASTER FRANQUIA REGIONAL**

---

Nosso modelo de Franchising permite ao master franqueado torna-se efetivamente uma franquia exclusiva para um determinado estado ou região, ou ate mesmo um Franqueador regional.

O master franqueado poderá contar com suporte especializado pelos engenheiros e técnicos da nossa equipe para o treinamento, desenvolvimento e fornecimento de suporte contínuo para cada franqueado da sua rede no seu estado ou região de atuação.

Além de fazer parte da nossa estratégia de crescimento em todo o território nacional, oferecemos suporte especial no desenvolvimento de sua rede regional, inclusive para operar suas próprias unidades.



## VANTAGENS DE SER UM FRANQUEADO DE ALTÍSSIMO NÍVEL

---

A Master Franquia Regional da Rossi Service é um negócio de altíssimo nível. Ela representa o lançamento da nossa marca em um novo estado ou região, o que torna um investimento estratégico e que faremos o possível para o seu êxito.

O master franqueado faz parte do nosso sucesso, e suas recompensas também são maiores. O resultado compensa o investimento e maiores responsabilidades.

Na Rossi Service, Franqueador e master franqueado, têm uma relação de “ganha-ganha”. Por estarmos todos envolvidos e contribuindo para o crescimento da nossa região de atuação, colaborando para que os fluxos de caixa sejam crescentes para toda a rede.



# CERTIFICAÇÕES E PREMIAÇÕES



2

1

3





**CLIENTES  
ATENDIDOS**







# Agende agora a sua entrevista e

## **SEJA UM FRANQUEADO!**

Para adquirir a Master Franquia, Franquia, esclarecer dúvidas, sugestões e demais informações, fale conosco através dos canais de comunicação:

cel/Whatsapp: (31) 98757-7878 / e-mail: [franquias@rossiservice.com.br](mailto:franquias@rossiservice.com.br)



**ROSSI**SERVICE

[www.rossiservice.com.br/franquias](http://www.rossiservice.com.br/franquias)